

Hoja de Trabajo #1 Chat Box: Acerca de

Escriba el valor que aportas a la conversación como especialista en ventas.

¿Cómo muestras tu valor a los clientes?

¿Cuál fue el momento en que te ganaste la confianza de tu cliente?
¿Cómo benefició esto a tu venta?

Hoja de Trabajo #1 Chat Box: Acerca de

Haz una lista de las cosas que debes saber de tu cliente como referencia cuando estes platicando con él.

Crea 5 preguntas que preguntarías a tu cliente en chat box para aprender de ellos.

Junta las primeras dos preguntas y añade el valor que tu brindas en la platica en chat box.